










Unsere Leistungen:

Für privat- und Geschäftskunden

-  **KRANKENVERSICHERUNGEN**
Vollversicherung, Zusatzversicherung
-  **VORSORGEVERSICHERUNGEN**
privat finanzierte und staatliche geförderte
-  **SACHVERSICHERUNGEN**
privat und gewerblich, Spezialkonzepte, Haftpflicht, Hausrat, Glas, Rechtsschutz, Gebäude, Kfz, Unfall, Berufs- und Erwerbsunfähigkeit,
-  **KAPITAL**
Investmentfonds und Beteiligungen
-  **BAUFINANZIERUNG**
bis zu 40 Anbieter im Vergleich
-  **IMMOBILIEN**
als Kapitalanlage
-  **BAUSPAREN**
mit staatlicher Förderung
-  **KONSUMKREDITE**
bis zu 50.000,- €

 Bei Fragen und Anregungen stehen wir Ihnen jederzeit und unverbindlich zur Verfügung - wir freuen uns auf Sie!

Hier finden Sie uns in Gernsheim:



LDTM 
Consulting

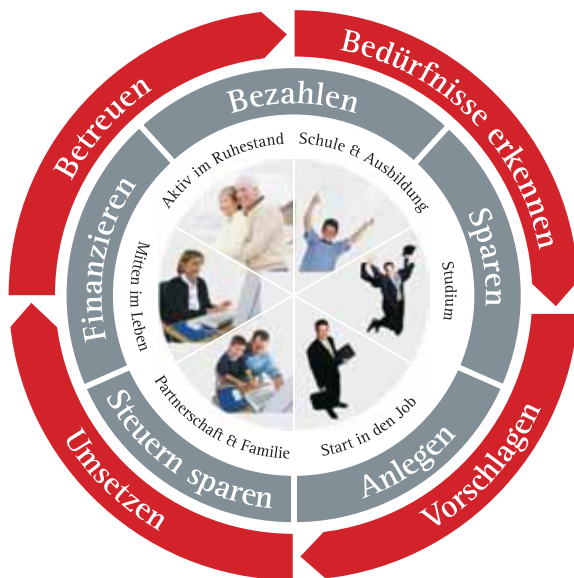
LDTM Consulting
Frank Katzenbacher
Emanuel-Merck-Straße 99
64579 Gernsheim

Telefon: 06258-941160
Telefax: 06258-941159
E-Mail: info@ldtm.de
Internet: www.ldtm.de

Die Buchstaben „LDTM“ bedeuten „Love“, „Dollar“, „Time“, and „More“ - also die vier Grundbedürfnisse eines Menschen durch Analysen so zu optimieren, dass am Ende ein wenig mehr Zeit für die Familie, ein bisschen mehr Geld und mehr eigene Zufriedenheit im Leben ermöglicht werden können.

LDTM 
Consulting

Versicherung • Vorsorge • Vermögen



Besonders wichtig,
wenn sich Bedürfnisse, Ziele oder
Lebensumstände ändern.

Über uns:

Über 10 Jahre Erfahrung in der Versicherungsbranche bilden das Fundament und das Know-how von LDTM.

Von Anfang an lag dabei der Fokus und die Spezialisierung auf Versicherungsprodukte für die private Krankenversicherung.

Um jeden Kunden professionell beraten und betreuen zu können, erweiterte sich das Spektrum bis heute auf den gesamten Versicherungsbereich.

Der Vorteil für unsere Kunden liegt klar auf der Hand:

Als freie und unabhängige Versicherungsmakler umfasst unser Pool an zur Verfügung stehenden Anbietern nicht nur 2 bis 5, sondern nahezu alle auf dem deutschen Markt etablierten Gesellschaften mit Gerichtssitz in Deutschland.

Als „Verbündeter des Kunden“ sortieren wir unseriöse und ungünstige Produkte aus und können so Ihre persönliche Versicherungssituation besser und genauer auf Ihre Wünsche und Bedürfnisse anpassen.

Im Vordergrund steht also die unabhängige, kostenfreie und unverbindliche Beratung unserer Kunden.



Wie funktioniert eine solche Beratung:

Zuerst erfassen und analysieren wir Ihre individuelle Risiko-Situation und zeigen Ihnen die Möglichkeiten einer optimalen und vor allem persönlichen Absicherung auf.

Daraus ermitteln wir für Sie wiederum ausschließlich geeignete und bedarfsgerechte Produkte.

All dieses ist Bestandteil unseres umfassenden aktuellen Servicekonzeptes, denn LDTM ist fairer und persönlicher Service von Anfang an!

Unser Ziel:

Eine größtmögliche Risikoabdeckung zu möglichst günstigen Konditionen. Diese Sichtweise hat uns in der Vergangenheit erfolgreich gemacht, weil sie besonders im Sinne des Kunden ausgerichtet ist.

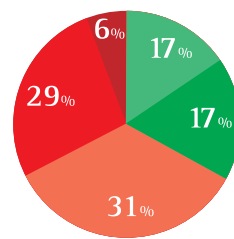
Wie wird dieses Ziel genau erreicht?

- 🌐 Bestandsaufnahme Ihrer bestehenden Situation.
- 🌐 Erfassung und Analyse Ihrer individuellen Risiko-Situation.
- 🌐 Erstellung des auf Ihre Risiko-Situation abgestimmten maßgeschneiderten und kostenorientiertes LDTM-Versicherungskonzeptes.
- 🌐 Umsetzung des Versicherungskonzeptes nach unseren Vorschlägen und Ihren Vorstellungen.
- 🌐 Fortlaufende Überprüfung Ihrer Situation und Beratung bei eventuellen Risikoänderungen.



Die Zukunft Ihrer Familie steht an erster Stelle - Beispiele:

Familien-Haftpflichtvers. 10 Mio. Deckung ab 64,-/Jahr
Rechtsschutz Privat/Beruf/Verkehr schon ab 200,-/Jahr
Kranken-Vollversicherung Mann 30 Jahre ab 93,50/Monat
Unfallversicherung Mann 30 Jahre Top-Leistung 15,-/Monat



So viele Unfälle passieren außerhalb des gesetzlichen Unfallschutzes:

- 66% im gesetzlich ungeschützten Bereich
 - Verkehr
 - Freizeit
 - Haushalt
- 34% im gesetzlich geschützten Bereich
 - Arbeit
 - Schule

Quelle: Spiegel 2008

Jährlich erleiden ca. 8 Mio. Bundesbürger einen Unfall, fast 70% im privaten Bereich. Für diese Unfälle kann nur durch eine private Unfallversicherung vorgesorgt werden.

Die Altersvorsorge:

Die Altersvorsorge in Deutschland kann mit Hilfe des Drei-Schichten-Modells dargestellt werden:

Altersvorsorgeprodukte

Zusatzversorgung

Basisversorgung

- 🔴 Kapitalbildende Renten, Lebensversicherungen, Immobilien
- 🟢 Riester-Rente, Rürup und betriebliche Altersvorsorge
- ⬛ Gesetzliche Rente und berufsständische Vorsorgewerke

Altersvorsorge = nur gesetzliche Rentenversicherung?
Nicht mit uns! Der direkte Vergleich zeigt es deutlich:

a) Geldwert / Versicherung

72.000,-



Jede Geldwertanlage, also auch z.B. die gesetzliche Rente, unterliegt unweigerlich dem Kaufkraftverlust, somit der Inflation. Anlagenbeträge über die gesamte Laufzeit erfolgen dabei immer aus eigenen Mitteln. Monatlich ca. 100,- EUR ergeben bei ca. 4-6% Verzinsung nach 30 Jahren 70.000,- EUR. Bei angenommener Inflation von 2,5% beträgt aber die Kaufkraft des ersparten Geldes nur etwa die Hälfte, also nur noch **35.000,- EUR!**

b) Sachwert / Immobilie

150.000,-



Alternatives Altersvorsorge-Produkt mit Inflationsschutz:
Die Immobilie - Eigenmittel lediglich bis zum „Break-Even-Punkt“ (Gewinnschwelle) der Mieteinnahmen. Nach 30 Jahren ergeben ca. 100,- EUR (jährlich sinkender Beitrag) **150.000,- EUR** mit voller Kaufkraft - was wäre Ihnen lieber?